

# APRÈS LE BAC PRO...

## Quels métiers préparer ?

### Option A

Vendeur(euse) conseil  
Vendeur(euse) en grande distribution  
Vendeur(euse) en boutique

### Option B

Commercial(e), attaché(e) commercial(e)  
Télévendeur(euse)  
Conseiller(ère) clientèle

## Où travailler ?

### Option A

Commerce de détail, spécialisé ou généraliste  
Supermarché  
Hypermarché

### Option B

Tous types d'entreprises de production,  
de services ou de distribution

## Quelles poursuites d'études ?

BTS Management Commercial Opérationnel

BTS Négociation et Relation Client

Tout autre BTS tertiaire : communication, banque, assistant de gestion PME-PMI

Professions immobilières...



# LYCÉE ÉDOUARD HERRIOT



## BACCALAURÉAT PROFESSIONNEL MÉTIER DU COMMERCE ET DE LA VENTE

### OPTION A (COMMERCE)

Animation et gestion de l'espace commercial

### OPTION B (VENTE)

Prospection clientèle et valorisation de l'offre commerciale



# ENSEMBLE PRÉPARONS VOTRE AVENIR



RÉGION ACADÉMIQUE  
AUVERGNE-RHÔNE-ALPES

MINISTÈRE  
DE L'ÉDUCATION NATIONALE,  
DE L'ENSEIGNEMENT SUPÉRIEUR  
ET DE LA RECHERCHE



## Mes qualités pour réussir

Dynamique,  
Persévérant(e),  
Méthodique,  
Communicant(e),  
Passionné(e),  
Autonome,  
Rigoureux(se).



## Recrutement

Vous avez le sens du relationnel et des responsabilités,  
Vous avez une excellente présentation  
Vous aimez travailler en équipe,  
Vous êtes à l'aise à l'oral,  
Vous êtes prêt(e) à vous investir,  
Vous aimez la variété des tâches et les outils numériques,  
Vous êtes ambitieux et avez l'esprit d'initiative.

## Environnement de travail

Site pédagogique de e-commerce : OXATIS,  
Logiciels bureautiques,  
Espace Numérique de Travail (ENT),  
Outils vidéos et de communication.

## Un réel partenariat avec le monde du travail

22 semaines de formation en milieu professionnel :  
6 semaines en Seconde,  
8 semaines en Première,  
8 semaines en Terminale.

## Programme de la formation

### Enseignement professionnel

#### Option A

Participer à l'approvisionnement,  
Vendre, conseiller, fidéliser,  
Assurer la gestion commerciale,  
Économie et droit,  
Prévention Santé Environnement.

#### Option B

Prospecter et suivre la clientèle,  
Négocier,  
Fidéliser la clientèle,  
Économie et droit,  
Prévention Santé Environnement.

### Enseignement général

Français,  
Histoire-Géographie,  
Mathématiques,  
Anglais,  
Espagnol, Italien ou Allemand,  
Éducation Physique et Sportive,  
Arts Appliqués.



**REJOIGNEZ  
NOUS!**