

Classe de 1^{ère} année BTS Management Commercial Opérationnel

À acheter par l'élève :

Discipline	Titre	Auteur(s)	ISBN	Editeur	Année édition
BLOC 1 DRCVC	BLOC 1 Développer la relation client et assurer la vente conseil BTS MCO 1&2 Coll. « Horizons professionnels » Prix 28,90€	Ortolan	978-2-09-506676-5	NATHAN TECHNIQUE	2026
BLOC 2 ADOC	BLOC 2 ANIMER et dynamiser l'offre commerciale BTS MCO 1&2 Coll. «Horizons professionnels» Prix 28,90€	Ortolan	978-2-09-506677-2	NATHAN TECHNIQUE	2026
BLOC 3 GO	BLOC 3 Assurer la gestion opérationnelle BTS MCO 1&2 Coll. «Horizons professionnels» Prix 28,90€	Darlay Bost Kiyak	978-2-09-506678-9	NATHAN TECHNIQUE	2026
BLOC 4 MEC	BLOC 4 Manager l'équipe commerciale BTS MCO 1&2 Coll. «Horizons professionnels» Prix 28,90€	Le Ven	978-2-09-506679-6	NATHAN TECHNIQUE	2026
CEJM	CEJM 1 ^{ère} et 2 ^{ème} année Coll. »CEJM intégrale »	Bonval	978-2-206-11755-3	DELAGRAVE	2026
ANGLAIS	Pas de manuel - Utilisation du téléphone portable personnel (chargé) en cours + écouteurs (chargés) correspondant au téléphone				
CULTURE GENERALE ET EXPRESSION					

Les professeurs insistent sur l'obligation d'achat de ces manuels pour la rentrée

L'étudiant doit pouvoir accéder à un outil informatique individuel pour la réalisation des comptes-rendus d'activité (CRA).

Une tenue professionnelle sera demandée (précisions données à la rentrée)